

RHOUDANE HICHAM

RECHERCHE UNE ALTERNANCE EN BACHELOR COMMERCIAL

PROFIL PERSONNEL

Dotée d'un bon sens relationnel, c'est naturellement que j'apprécie le fait d'échanger toute en acquérant une expérience professionnelle.

Actuellement à la recherche d'entreprise spécialisé dans le domaine de la vente digitale entre professionnel.

COORDONNÉES



10 rue Rhin et Danube
49300 Cholet.



h.rhoudane@hotmail.fr



06.95.91.77.89



Hicham Rhoudane

Age : 28 ans

ÉDUCATION

- NTC : Négociateur technico-commercial apprentie - H30 Nantes 2022.
- BTS NDRC (négociation digital relation client Lycée Sainte-Marie Cholet 2017.
- Bac STG option mercatique, Lycée Sainte-Marie Cholet 2014.

COMPÉTENCES

- Compétences en **communication** : être à l'écoute, s'adapter, savoir planifier, créer une curiosité.
- **Commercial** : force de persuasion, adaptabilité, esprit d'analyse et reporting.
- **Maitrise du pack office** : CRM/ERP.
- Esprit d'équipe et travail autonome. Etant à l'aise dans la prospection téléphonique et physique.
- Capacité à suivre des instructions et à obtenir des résultats de qualité.
- **Savoir-être** : capacité à travailler en équipe et à obtenir des résultats

Expérience professionnel

Apprentie commercial sédentaire quincaillerie CHAMPION.

Mars 2022 à Novembre 2022. Ancenis.

- Donner une réponse rapide aux demandes de cotations clients.
- S'assurer du contact régulier avec ses clients.
- Prospecter régulièrement des nouveaux clients.
- Formation produits (visserie, fixation, outillage, EPI etc.).

Préparateur de commande à la vocale sur quai.

Juill. 2021 à Septembre 2021 . Transport Delanchy Mortagne/sèvre.

Opérateur de production sur site (intérim).

Février 2020. à Octobre 2021 Mise en carton et préparation de commande.
Néoforme Industrie Cholet.

Préparateur de commande a la vocale (intérim).

Sept 2020 à Avril 2020. Delanchy Mortagne/sèvre.

Opérateur sur site de production. (intérim).

• assemblage de matériaux : pvc/bois/alu et logistique.
Octobre 2018 à Juin 2019. WIBAIE Cholet.

Commercial stagiaire BTS (NRC) spécialisé bâtiment (btoc).

Sept 2015 à Juillet 2017. Envi-Rénov (49)..

- Prospection téléphonique, porte à porte secteur : 44.49.79.85
- Formation produit
- Qualification de base de données clients
- Reporting d'activité service commercial
- Rendez-vous clientèle afin de conclure les ventes
- relance de fichier clients sur les secteur prospecter.